

GRILA DE EVALUARE

MECANISMUL DE SELECTIE A PROIECTELOR DEPUSE ÎN CADRUL APELULUI DE PROIECTE PRNV/2024/132.A.2./1

Srijinirea dezvoltării unor investiții inițiale ale unor IMM-uri în cadrul parcurilor de specializare inteligentă

Programul Regional Nord-Vest

În cadrul acestei sesiuni proiectele se vor depune online prin aplicația informatică MySMIS.

Notarea cu 0 a unui criteriu sau subcriteriu din secțiunile 6. *Relevanța proiectului* și 7. *Respectarea principiilor orizontale* duce la respingerea proiectului.

În cadrul prezentului apel de proiecte, ierarhizarea proiectelor la finanțare se va efectua în conformitate cu următoarele criterii:

| CRITERII | PUNCTAJ | |
|---|--|-----------|
| SECȚIUNEA I. | | |
| 1. CONTRIBUȚIA PROIECTULUI LA REALIZAREA OBIECTIVULUI PRIORITĂȚII DE INVESTIȚIE | | |
| 1.1 Domeniul de activitate (clasa CAEN) în care se realizează investiția (în conformitate cu "Lista domeniilor de activitate eligibile") | a. Domeniul de activitate (clasa CAEN) în care se realizează investiția se încadrează în categoria denumită "direcții de specializare în producție opțiuni strategice". | 10 |
| | b. Domeniul de activitate (clasa CAEN) în care se realizează investiția se încadrează în categoria denumită "direcții de specializare în producție opțiuni generale". | 5 |
| 1.2 Caracterul inovator al proiectului | a. Proiectul propune punerea pe piață a unui produs/serviciu nou față de alte soluții existente pe piața europeană/internațională | 15 |
| | b. Proiectul propune punerea pe piață a unui produs/serviciu nou față de alte soluții existente pe piață națională | 10 |
| | c. Proiectul propune punerea pe piață a unui produs/serviciu nou față de alte soluții existente pe piață regională | 7 |
| | d. niciuna din variantele de mai sus | 0 |
| 1.3 Creșterea cifrei de afacere. Termenul de realizare a indicatorului îl reprezintă sfârșitul anului fiscal următor celui în care s-a finalizat implementarea proiectului <i>Este obligatorie creșterea CA cu min. 9,99%</i> | a. $\geq 10,01\%$ | 8 |
| | b. $\geq 5,01\%$ și $< 10\%$ | 4 |
| | c. $= 5,00\%$ | 0 |
| 1.4 Ponderea cheltuielilor cu inovarea din valoarea totală a proiectului | a. mai mult de 10,01% | 8 |
| | b. între 5,01% și 10,00% | 4 |
| | c. sub 5,00% | 0 |



| | | |
|--|---|----|
| 1.5 Investiția prevede creșterea numărului mediu de salariați (altele decât cele din categoria defavorizate) ca urmare a realizării investiției și menținerea acestei creșteri pe întreaga perioadă de verificare a asigurării caracterului durabil al investiției (5 ani de la finalizarea investiției în cadrul contractului de finanțare) | a. Opțiunea 1. ≥ 6 sau Opțiunea 2. ≥ 4 | 10 |
| | b. Opțiunea 1 ≥ 4 și < 5 sau Opțiunea 2 ≥ 3 și < 4 | 5 |
| | c. Opțiunea 1: 3 locuri de muncă sau Opțiunea 2: 3 locuri de muncă | 0 |
| 2. CAPACITATEA FINANCIARĂ A SOLICITANTULUI | | |
| 2.1 Rata solvabilității generale (Active totale/ Datorii totale) a IMM-ului calculată la nivelul anului de referință (anul anterior depunerii cererii de finanțare) | a. ≥ 1 | 3 |
| | b. < 1 | 0 |
| 2.2 Rata rentabilității financiare – ROE (Rezultat net/Capitaluri proprii) | a. $\geq 5\%$ | 4 |
| | b. $< 5\%$ | 0 |
| 2.3 Fluxul net de numerar (sustenabilitate investiție) | a. este pozitiv pe toată durata de analiză a investiției | 3 |
| | b. fluxul de numerar net CUMULAT prezintă valori negative pe perioada de analiză | 0 |
| 3. MĂSURI SUPLIMENTARE FAȚĂ DE OBLIGAȚIILE LEGALE ALE SOLICITANTULUI PRIVIND PRINCIPIILE ORIZONTALE | | |
| 3.1 Investiția include măsuri de îmbunătățire a calității mediului înconjurător și de creștere a eficienței energetice | a. Utilizarea surselor regenerabile de energie în vederea creșterii eficienței energetice | 6 |
| | b. Proiectul NU propune utilizarea surselor regenerabile de energie în vederea creșterii eficienței energetice | 0 |
| 4.1 Capacitatea operațională a solicitantului | a. Solicitantul face dovada că în cadrul echipei există personal având calificarea de manager de inovare, sau care deține rezultate de cercetare/ brevete și în acest sens sunt prezentate certificări, diplome sau alte documente echivalente, din care reiese că cel puțin un membru al echipei de implementare/echipei de operaționalizare îndeplinește criteriul și solicitantul face dovada ca a implementat și deține certificarea ISO 9001 "Managementul calității" sau se angajează o obține cel târziu la finalizarea investiției. | 10 |
| | b. Solicitantul face dovada că în cadrul echipei există personal având calificarea de manager de inovare, sau care deține rezultate de cercetare/ brevete și în acest sens sunt prezentate certificări, diplome sau alte documente echivalente, din care reiese că cel puțin un | 5 |

| | | |
|---|--|---|
| | membru al echipei de implementare/echipei de operaționalizare îndeplinește criteriul. | |
| 5.1 Calitatea planului de afaceri | | |
| <i>Punctaj cumulativ</i> | | |
| <i>(se pot acorda punctaje intermediare, punctajul de referință reprezintă punctajul maxim acordat pentru fiecare criteriu)</i> | | |
| | a. Analiza pieței demonstrează existența cererii pentru produsele/serviciile oferite și fundamentează previziunile de creștere a activității | 3 |
| | b. În descrierea produsului/serviciilor/proceselor sunt identificate calități/avantaje deosebite ale produsului/serviciului nou sau semnificativ îmbunătățite față de cele proprii și față de cele ale competitorilor | 3 |
| | c. Analiza pieței identifică principalii competitori, prezentând produsele/serviciile similare pe care aceștia le oferă, cota de piață, punctele lor tari și slabe, avantajele și dezavantajele acestora | 3 |
| | d. Strategia de marketing este realizabilă (identifică instrumente adecvate și eficiente) în condițiile resurselor disponibile. | 3 |
| SECȚIUNEA II. | | |
| <i>*Notarea cu 0 a unui criteriu sau subcriteriu duce la respingerea proiectului litera a unui subcriteriu duce la respingerea proiectului. Solicitantul trebuie să obțină punctajul maxim alocat pentru prezenta secțiune, în caz contrar proiectul va fi respins.</i> | | |
| 6. RELEVANȚA PROIECTULUI | | |
| 6.1 Relevanța proiectului în contextul localizării investiției în cadrul unui parc de specializare inteligentă | | |
| <i>Punctaj cumulativ</i> | | |
| | a. Solicitantul face dovada că a semnat un contract de concesiune (cu condiție suspensivă), pentru o parcelă de teren situată într-un parc de specializare inteligentă și că investiția pe care propune să o realizeze pe respectiva parcelă corespunde definiției investiției inițiale, în sensul prevederilor regulamentului (UE) nr.651/2014 al comisiei din 17 iunie 2014, de declarare a anumitor categorii de ajutoare compatibile cu piața internă în aplicarea articolelor 107 și 108 din tratat. | 1 |
| | b. Activitățile de producție de bunuri și/sau după caz de prestări de servicii, activitățile de marketing și desfacere, precum și alte categorii de activități necesare activităților de producție/prestare servicii au la bază activități de inovare iar solicitantul justifică caracterul inovator al investiției. | 1 |
| | c. Solicitantul se angajează să creeze minim 1 loc de muncă (cu normă întreagă) ca urmare a realizării investiției și să îl mențină pe întreaga perioadă de verificare a asigurării caracterului durabil al investiției (5 ani de la finalizarea investiției în cadrul contractului de finanțare) | 1 |



| | | |
|--|---|---|
| | d. Codul CAEN al investiției propuse prin proiect se regăsește în lista codurile CAEN eligibile iar în cadrul cererii de finanțare/plan de afaceri, solicitantul a identificat clar domeniul/domeniile (pilon I, II sau III), subdomeniul/subdomeniile și nișa/nișele corespunzătoare investiției propuse. | 1 |
| | e. Proiectul duce la o creștere a cifrei de afaceri de min. 5% , față de cifra de afaceri înregistrată de către solicitant în anul anterior depunerii Cererii de finanțare | 1 |
| | f. Proiectul este bine structurat, coerent și prezintă cu claritate atingerea obiectivelor. Există corelare între activități, calendarul activităților și planificarea achizițiilor publice. | 1 |
| | g. Bugetul proiectului este calculat corect, costurile sunt corelate cu activitățile proiectului, sunt rezonabile (estimate corect), suficiente și necesare pentru implementarea proiectului. | 1 |
| | h. Proiecțiile veniturilor și cheltuielilor de operare sunt realiste, suficient justificate, susținute pe bază de ipoteze detaliate fundamentate pe date corecte, surse verificabile. | 1 |
| | i. Sunt identificate riscurile ce pot interveni în implementarea proiectului și operarea investiției, iar măsurile propuse de contracarare a acestora sunt fezabile | 1 |
| | j. Resursele umane (echipa de implementare proiect) sunt clar definite și sunt adecvate pentru implementarea proiectului. Echipa de proiect propusă are competențele profesionale și calificările necesare pentru implementarea proiectului. | 1 |
| 7. RESPECTAREA PRINCIPILOR ORIZONTALE | | |
| 7.1 | Solicitantul justifică temeinic și probează cu documente relevante respectarea condițiilor cu privire la principiile orizontale | 1 |