

GRILA DE EVALUARE TEHNICO-FINANCIARĂ

MECANISMUL DE SELECTIE A PROIECTELOR DEPUSE ÎN CADRUL APELULUI DE PROIECTE	În cadrul acestei sesiuni proiectele se vor depune online prin aplicația informatică MySMIS2021/SMIS2021+.
Dezvoltare de noi servicii/ aplicații/ produse prin inovare și adoptare de tehnologii avansate	În cadrul prezentului apel de proiecte punctarea proiectelor se va efectua în baza criteriilor de selecție de mai jos.
PROGRAM CREȘTERE INTELIGENTĂ, DIGITALIZARE ȘI INSTRUMENTE FINANCIARE 2021-2027	Nu se acordă punctaje intermediare.

Criterii / Subcriterii		Punctaj maxim
Secțiunea I RELEVANȚĂ ȘI MATURITATE		
<i>Notarea cu 0 a unui criteriu sau subcriteriu duce la respingerea proiectului</i>		
1. Contribuția proiectului la realizarea obiectivelor specifice		
1.1. Contribuția la realizarea indicatorului RCR 03 Întreprinderi mici și mijlocii (IMM-uri) care introduc inovații în materie de produse sau procese prin gradul de inovare al serviciului/ aplicației/ produsului - nou sau îmbunătățit, la nivelul solicitantului sau la nivel de sector/ național, cu punctarea în plus a produselor/ proceselor noi <i>punctaj cumulativ</i>	Inovația are ca rezultat un produs/aplicație complet nou/nouă, respectiv (<i>punctaj cumulativ</i>)	
	• produsul/Aplicația rezolvă o problemă reală care nu are încă o soluție eficientă pe piață, printr-o abordare unică	4
	• se bazează pe o tehnologie emergentă (AI, blockchain, AR/VR, IoT etc.) sau o folosește într-un mod original	4
	• are un concept clar de diferențiere față de ceilalți competitori	4
	• este compatibil cu mai multe platforme / sisteme	4
	• demonstrează valoare adăugată clară (Economisește timp, bani, resurse sau oferă o experiență imposibilă anterior)	4
	Inovația are ca rezultat un produs/aplicație „semnificativ îmbunătățit”, respectiv (<i>punctaj cumulativ</i>):	
	• au fost adăugate capabilități majore pe care versiunea veche nu le avea deloc. (ex: integrare AI, funcții de colaborare în timp real, noi compatibilități)	2
	• produsul/aplicația gestionează acum mult mai mulți utilizatori, volume mari de date sau viteza de execuție s-a îmbunătățit radical	2
	• produsul are acum mecanisme de securitate mult mai avansate (MFA, criptare end-to-end, zero trust) sau respectă reglementări noi (ex. GDPR)	2
	• a fost introdusă o componentă de automatizare/AI care reduce semnificativ munca manuală	2
	• produsul/aplicația poate fi folosit acum pe mai multe platforme (desktop, mobil, web) sau se integrează mai ușor cu alte sisteme	2



1.2 Modul în care aceste noi servicii/aplicații/produse inovative dezvoltate, pe unul sau mai multe din subdomeniile de specializare inteligentă acoperă mai multe subsectoare de activitate	• mai mult de 2 sectoare de activitate demonstrate prin planuri de operaționalizare și/ sau comercializare și coerență tehnologică (detalii de implementare și aplicare)	5
	• 2 sectoare de activitate demonstrate prin planuri de operaționalizare si/sau comercializare si coerența tehnologica (detalii de implementare si aplicare)	2
	• un singur subsector de activitate aplicabil	0
1.3 Ponderea cheltuielilor de cercetare/inovare în valoarea totală eligibilă a proiectului	• >=50%	5
	• <50%	0
Ponderea se calculează ca raport între valoarea eligibilă a cheltuielilor aferente cu personalul angajat în proiect și Valoarea eligibilă totală solicitată		
2. Gradul de pregătire/maturitate al proiectului		
2.1. Prezentarea la depunerea proiectului unor acorduri stabilite în avans, în vederea promovării și dezvoltării produsului/ / serviciului / aplicației prin colaborări prin care produsul / serviciul / aplicația va fi transferată/ comercializată în sectoarele de activitate vizate în proiect Se punctează doar proiectele care propun un produs/ aplicație/ serviciu complet lansat pe piață, scalat și utilizat comercial	• >3 acorduri	5
	• 1-3 acorduri	2
	• nici un acord	0
2.2. Gradul de inovare al produsului și tehnologiilor aferente, ambele raportate la context național și internațional, incluzând accentul pe funcționalități inovative comercializabile care sunt descrise cu detalii tehnice și științifice. Se punctează doar proiectele care propun un produs/aplicație/serviciu complet lansat pe piață, scalat și utilizat comercial.	• Soluția prezintă un grad ridicat de inovare cu funcționalități comercializabile breakthrough, fundamental superioare față de standardele naționale și competitive la nivel internațional, susținute de cercetări publicate și detalii tehnico-științifice comprehensive. Tehnologia demonstrează caracteristici inovatoare unice, cu avantaje competitive clare și măsurabile. Transferul către piață este demonstrat prin validări comerciale sau pre-comerciale concrete.	10
	• Tehnologia evidențiază funcționalități inovatoare comercializabile, cu detalii tehnice și științifice solide care demonstrează avantaje competitive măsurabile față de soluțiile existente pe piața națională și comparabile cu standardele internaționale din domeniu. Analiza tehnologică relevă progrese semnificative față de starea actuală a tehnicii, cu potențial demonstrat de aplicabilitate comercială.	5

	Din analiza proiectului se identifică un grad scăzut de inovare față de standardele naționale, însă fără benchmarking clar la nivel internațional. Funcționalitățile inovatoare sunt identificate teoretic, dar lipsesc detaliile tehnice care să demonstreze superioritatea față de tehnologiile concurente. Potențialul de comercializare rămâne speculativ.	1
	Gradul de inovare este limitat la nivel conceptual, fără diferențiere clară față de soluțiile existente pe piața națională sau internațională. Nu există identificarea funcționalităților inovative comercializabile specifice, iar detaliile tehnice și științifice prezentate sunt superficiale sau lipsesc complet. Riscul tehnic este foarte mare, iar potențialul de transfer tehnologic către piață este nedemonstrat.	0
Secțiunea II CALITATE, CAPACITATE SOLICITANT <i>Notarea cu 0 a unui criteriu sau subcriteriu duce la respingerea proiectului</i>		
3. Calitatea proiectului		
3.1. Se punctează sub formă de procent de realizare/erori: - coerența și corelarea documentației proiectului (cerere de finanțare, plan de afaceri) - corectitudinea întocmirii bugetului (rezonabilitate, eficiență, eligibilitate cheltuieli, rate cofinanțare, etc) <i>punctaj cumulativ</i>	Coerența și corelarea documentației proiectului (cerere de finanțare, plan de afaceri)	
	toate informațiile sunt corelate, fără erori sau neconcordanțe.	4
	inadvertențe minore, dar fără impact asupra coerenței proiectului.	2
	discrepanțe majore, date contradictorii	0
	Corectitudinea întocmirii bugetului (rezonabilitate, eficiență, eligibilitate cheltuieli, rate cofinanțare, etc)	
	valoarea cheltuielilor declarate neeligibile în urma evaluării proiectului este mai mică de 10% din valoarea cheltuielilor eligibile solicitate.	6
	valoarea cheltuielilor declarate neeligibile în urma evaluării proiectului este între 10% și 15% din valoarea cheltuielilor eligibile solicitate	3
	valoarea cheltuielilor declarate neeligibile în urma evaluării proiectului este mai mare de 15% din valoarea cheltuielilor eligibile solicitate	0
	solicitantul nu prezintă două oferte rezonabile/ justificări pentru fiecare cheltuială bugetată	0
3.2. Planificarea activităților proiectului în timp este coerentă, rațională și eficace în raport cu natura activităților propuse și cu rezultatele preconizate	Planificarea este completă, logic structurată și realistă. Activitățile sunt etapizate clar, duratele sunt bine fundamentate, iar toate rezultatele sunt acoperite integral, în termenul prevăzut.	5

	Planificarea este în general corectă, dar prezintă unele neclarități sau estimări aproximative. Succesiunea activităților este parțial logică, iar rezultatele sunt parțial acoperite	3
	Planificarea este incoerentă sau incompletă. Succesiunea activităților este lipsită de logică, duratele sunt nerealiste sau lipsesc, iar atingerea rezultatelor este improbabilă.	0
3.3. Impactul financiar al proiectului din punct de vedere al rezultatelor obținute cu ajutorul investiției propuse prin proiect (performanța investiției)		
	fluxul de numerar net cumulat este pozitiv pe toată durata de analiza a investiției, costurile de operare sunt corect identificate și cuantificate, măsurile pentru asigurarea mentenanței și continuității proiectului sunt descrise și cuantificate, este descris și justificat potențialul de scalare, multiplicare a proiectului. Toate informațiile sunt corelate cu informațiile din PA și CF	5
	fluxul de numerar net cumulat este pozitiv pe toată durata de analiza a investiției, dar informațiile legate de costuri de operare/ mentenanță; scalare și multiplicare prezintă mici discrepanțe sau informații mai puțin realiste, nejustificate	3
	fluxul de numerar net cumulat este negativ în unul din anii analizați	0
4. Capacitatea operațională și financiară a beneficiarului		
4.1 Experiența echipei de proiect		
	Echipa de proiect este completă. Echipa tehnică este nominalizată și sunt depuse CV-uri pentru fiecare membru al echipei tehnice. Coordonatorul tehnic are studii superioare în domeniu și experiență mai mare de 5 ani în domeniul proiectului sau cel puțin 2 proiecte implementate cu succes. Echipa tehnică are de cel puțin 2 experți tehnici cu studii superioare în domeniu și experiență de cel puțin 2 ani în domeniul proiectului	10
	Echipa de proiect este completă. Echipa tehnică este nominalizată și sunt depuse CV-uri pentru fiecare membru al echipei tehnice. Coordonatorul tehnic are studii superioare în domeniu și experiență între 2 și 5 ani în domeniul proiectului sau cel puțin 1 proiect implementat cu succes. Echipa tehnică are de cel puțin 2 experți tehnici cu studii superioare în domeniu și experiență de cel puțin 1 an în domeniul proiectului.	5
4.2. Capacitatea solicitantului de a implementa proiectul dată de experiența în implementarea de		
	3 sau mai multe proiecte/contracte finalizate în domenii și cu complexitate similare, cu utilizarea de tehnologii avansate, din surse proprii sau atrase/fonduri	5

proiecte/contracte în domenii și cu complexitate similare	• 1 sau 2 Proiecte/contracte finalizate în domenii și cu complexitate similare, cu utilizarea de tehnologii avansate, din surse proprii sau atrase/ fonduri	3
	• Nici un proiect/contract în domenii și cu complexitate similare, cu utilizarea de tehnologii avansate, din surse proprii sau atrase/fonduri	0
4.3. Capacitatea financiară de a realiza investiția propusă – procentul de cofinanțare		
	• >5%	5
	• 3%-5%	3
	• <3%	0
<i>procentul cu care valoarea totală a cofinanțării propusă de solicitant depășește valoarea minima rezultată în urma condițiilor stabilite în ghidul solicitantului (se va calcula media procentelor de cofinanțare)</i>		
5. Contributia la temele orizontale		
5.1 Contribuția produsului la principiile privind dezvoltarea durabilă, a drepturilor fundamentale, a Cartei drepturilor fundamentale a Uniunii Europene, egalității între bărbați și femei, prevenirea oricărei forme de discriminare și accesibilitatea pentru persoanele cu dizabilități în sensul art. 9 din Convenția ONU privind drepturile persoanelor cu dizabilități	• Proiectul presupune dezvoltarea de servicii/aplicații/produse adresate implementării principiilor privind dezvoltarea durabilă, a drepturilor fundamentale, a Cartei drepturilor fundamentale a Uniunii Europene, egalității între bărbați și femei, prevenirea oricărei forme de discriminare și accesibilitatea pentru persoanele cu dizabilități în sensul art. 9 din Convenția ONU privind drepturile persoanelor cu dizabilități.	5
Secțiunea III SUSTENABILITATE		
6. Rentabilitatea financiară a investiției (RI)		
6.1. Rentabilitatea financiară a investiției (RI)	• $RI > 2\%$	5
	• $1\% < RI \leq 2\%$	3
	• $0,5\% \leq RI \leq 1\%$	0
$PEI/Ci \times 100$ PEI = Profitul din exploatare incremental mediu pe 3 ani după finalizarea proiectului, Ci = valoarea totală a proiectului fără TVA (din formularul de buget) Profit din exploatare incremental = Profitul din exploatare obținut cu proiect minus profitul din exploatare obținut fără proiect – din macheta de proiecții financiare		
7. Capacitatea solicitantului de a menține rezultatele proiectului		
7.1. Resursele financiare și umane alocate continuării proiectului după finalizarea acestuia	• Proiectul include un plan clar și realist privind continuarea activităților după finalizare, cu resurse deja identificate (personal, buget, infrastructură) și măsuri concrete de menținere a rezultatelor	3

	Nu există informații relevante sau suficiente privind sustenabilitatea proiectului după perioada de implementare; lipsesc detalii privind resursele sau măsurile de continuare	0
7.2. Proiectul și/sau rezultatele obținute în urma implementării acestuia pot fi dezvoltate la diferite niveluri (local, regional, sectorial, național)	Proiectul sau rezultatele obținute au un potențial clar de extindere la nivel local, regional, național sau sectorial. Sunt prezentate exemple sau scenarii concrete de multiplicare sau dezvoltare ulterioară într-un context mai larg.	2
	Proiectul este strict contextualizat, fără posibilități reale de replicare sau extindere. Lipsesc referiri la aplicabilitatea în afara ariei sau domeniului vizat inițial.	0

